



Specjalista ds. sprzedaży / marketingu internetowego

Miejsce pracy: Wrocław, Opole

Opis stanowiska:

- wykonanie indywidualnego planu sprzedaży, w szczególności
 - negocjowanie warunków transakcji
 - ustalanie warunków współpracy z klientem
- nawiązywanie kontaktów z nowymi klientami
- przygotowanie oferty i jej prezentacja klientowi
- utrzymywanie stałego kontaktu z klientami firmy
- zbieranie informacji o konkurencji/ monitorowanie rynku.

Poszukujemy osób, które:

- posiadają doświadczenie na podobnym stanowisku w branży marketingu internetowego
- biegle obsługują narzędzia biurowe (MS Office)
- znają narzędzia: SEO, Google Adwords, Google Analytics
- dobrze władają językiem angielskim
- posiadają prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- umowę agencyjną z wynagrodzeniem 3000,00 „na rękę”
- wynagrodzenie dodatkowe – premie od sprzedaży
- miłą atmosferę w pracy
- możliwości rozwoju osobistego

CV proszę przesłać na adres: rekruter@time2work.com.pl

Pytania: 502 084 236

Data podjęcia pracy: od zaraz

Koniec rekrutacji: 30.09.2016

