

Sente Systemy Informatyczne sp. z o. o. poszukuje kandydata na stanowisko Młodszy specjalista ds. marketingu i sprzedaży

Kogo szukamy?

Szukamy osoby, która chce rozpocząć pracę i zdobyć doświadczenie w prowadzeniu działań sprzedażowych i marketingowych w firmie sprzedającej produkty i usługi informatyczne dla biznesu. Oczekujemy, że Twoje działania w obszarze kontaktu z potencjalnymi Klientami znacząco zwiększą liczbę firm, która dowie się o tym, jakiego typu projekty realizujemy i jakie rozwiązania informatyczne dostarczamy i dzięki Twoim wysiłkom wyrazi chęć do rozmowy o współpracy.

Twój zakres działań na tym stanowisku będzie obejmował:

- Budowę i aktualizację baz danych potencjalnych Klientów.
- Zarządzanie bazą danych potencjalnych Klientów w systemie CRM.
- Współdziałanie w tworzeniu materiałów marketingowych i sprzedażowych.
- Prowadzenie badań marketingowych
- Opracowywanie dokumentacji handlowej w procesie sprzedaży
- Kontakt z wytypowanymi Klientami i przedstawienie im naszej firmy (mail, telefon).
- Udział w działaniach marketingowych i sprzedażowych, takich jak targi, prelekcje i spotkania z Klientami.
- Koordynację działań związanych z procesem sprzedaży.

Dlaczego warto do nas dołączyć?

- Pracując u nas będziesz brał udział w zadaniach, dzięki którym wzrośnie świadomość marki Sente w grupie docelowej przedsiębiorstw, do której adresujemy naszą ofertę.
- Będziesz miał dostęp do systemu benefitów, który obejmuje m.in. kartę Multisport Benefit, prywatną opiekę medyczną, bilety do kina oraz wiele innych atrakcji.
- Damy Ci dużą swobodę działania, dzięki czemu sam zdecydujesz, jak zaplanujesz swój czas pracy.
- Cenimy współpracę i dzielenie się wiedzą. Zapraszamy Cię do dołączenia do naszego zespołu, który będzie Cię wspierał w realizacji Twoich zadań.

Składanie aplikacji

Będzie nam bardzo miło, jeśli poza listem motywacyjnym i CV wyślesz do nas więcej informacji o sobie i swoich umiejętnościach w obszarze sprzedaży i marketingu. Jeśli prowadziłeś już działania sprzedażowe i marketingowe w obszarze B2B prosimy o szczegółową informację o tych działaniach, pozwoli nam to podjąć decyzję i zaproszenie Cię na rozmowę kwalifikacyjną.

Zapraszamy do składania aplikacji za pośrednictwem formularza:

<http://rekrutacja.sente.pl/Apply/Step1/201607004>

Wszystkie aplikacje będą przez nas traktowane jako poufne. Skontaktujemy się z Tobą, by poinformować Cię o naszych decyzjach dotyczących rekrutacji.