



Adecco Poland Sp. z o.o. należy do międzynarodowej korporacji Adecco S.A. - światowego lidera wśród firm doradztwa personalnego, który posiada 5100 placówek w ponad 60 krajach. W Polsce działamy od 1994 roku. Swoją wiedzą i doświadczeniem służymy w ponad 40 lokalizacjach na terenie kraju. W 2014 roku pracę dzięki Adecco Poland znalazło ponad 46 000 osób. Adecco Poland Sp. z o.o. jest Agencją Zatrudnienia nr 364. Dla naszego Klienta – jednej z największych globalnych firm branży FMCG dostarczającej konsumentom w 180 krajach produkty marek rozpoznawalnych na całym świecie – poszukujemy Kandydatów/Kandydatek na stanowisko:

Młodszy Specjalista ds. Sprzedaży i Merchandisingu

Opis stanowiska:

- Dbanie o doskonałą ekspozycję produktów Klienta w podległych punktach sprzedaży (sklepy),
- Budowanie długofalowych relacji z Klientami,
- Pełnienie roli Ambasadora – osoba pierwszego kontaktu dla Klienta i Personelu Sklepu, edukowanie Personelu Sklepu, informowanie o nowościach, produktach, promocjach Klienta,
- Dbanie o wizualizację produktu poprzez odpowiednie i zgodne z polityką lokowanie/układanie/prezentowanie produktów na półkach sklepowych,
- Regularne wizyty w wyznaczonych sklepach na podległym terenie zgodnie z tygodniowym planem,
- Weryfikacja dostępności produktów w punktach sprzedaży oraz standardów ekspozycji,
- Instalacja materiałów promocyjnych oraz reklamowych,
- Aktywne poszukiwanie nowych możliwości rozwoju sprzedaży w podległym sklepie,
- Raportowanie do bezpośredniego przełożonego poprzez system IT.

Nasze wymagania:

- Wykształcenie średnie, mile widziane wyższe ekonomiczne i/lub w dziedzinie sprzedaży i marketingu,
- Mile widziane osoby posiadające status studenta,
- Doświadczenie w obszarze merchandisingu, sprzedaży, handlu lub bezpośredniej obsługi Klienta,
- Aktualna książeczka sanepidowska lub gotowość do jej szybkiego wyrobienia
- Dobra znajomość MS Office (Word, Excel, Power Point),
- Umiejętności negocjacyjne i sprzedażowe – radzenie sobie z obiekcjami Klientów,
- Umiejętność budowania relacji z Klientami oraz nastawienie na sukces,
- Umiejętność samodzielnej pracy i podejmowania decyzji,
- Umiejętności komunikacyjne i umiejętność aktywnego słuchania,
- Odpowiedzialność za wykonanie zadania zgodnie z oczekiwaniami,
- Bardzo wysoka kultura osobista, zaangażowanie oraz zapał do pracy,
- Dokładność, skrupulatność, rzetelność, odpowiedzialność za zadania i powierzone mienie,
- Mile widziane prawo jazdy kat. B.

Oferujemy:

- Pracę pełną pasji i możliwości,
- Ciekawy zakres obowiązków oraz pracę z renomowanymi produktami/markami firmy rozpoznawalnymi na całym świecie,
- Zatrudnienie przez Adecco w oparciu o umowę zlecenie z docelowym zatrudnieniem w oparciu o umowę o pracę kodeksową lub umowę B2B,

- Niezbędne narzędzia do wykonywania pracy : telefon z aplikacją do raportowania oraz samochód służbowy,
- Jasny zakres obowiązków, przejrzystość działania i wymagań,
- Wynagrodzenie zawsze na czas,
- Gruntowne szkolenia wstępne i cykliczne: z produktów i usług firmy, profesjonalnej obsługi Klienta, sprzedaży i negocjacji, szkolenia motywacyjne przeprowadzane przez profesjonalistów
- System motywacyjny i nagrody dla najlepszych,
- Merytoryczną opiekę i wsparcie przez Adecco.

Osoby zainteresowane ofertą prosimy o przesyłanie CV.