

## Doradca Klienta

### Główne zadania:

- sprzedaż produktów bankowych w sposób profesjonalny i zgodny ze standardami obowiązującymi w banku
- realizacja indywidualnych planów sprzedaży
- prowadzenie aktywnych działań w zakresie pozyskiwania klientów (telemarketing, spotkania z umówionymi klientami poza oddziałem)
- wstępna weryfikacja wniosków kredytowych oraz odpowiedzialność za poziom ryzyka kredytowego
- osoby mające doświadczenie w sprzedaży produktów hipotecznych mogą rozwijać się na stanowisku Opiekuna Klienta

### Wymagania:

- wykształcenie min. wyższe zawodowe (licencjat)
- roczne doświadczenie na stanowisku związanym ze sprzedażą usług
- mile widziane doświadczenie w telemarketingu lub doradztwie finansowym
- bardzo dobra znajomość pakietu MS Office (Word, Excel)
- wysokie zdolności komunikacyjne
- nastawienie na budowanie pozytywnych, długotrwałych relacji z klientami
- wiedza na temat produktów bankowych będzie dodatkowym atutem

### Oferujemy:

- pracę na pełen etat na podstawie umowy o pracę w oddziale bankowym
- stałe wynagrodzenie uzupełniane atrakcyjnym systemem premiowym
- przejrzystą ścieżkę rozwoju zawodowego w strukturach Pionu Sprzedaży
- prywatną, bezpłatną opiekę medyczną
- profesjonalne, bezpłatne szkolenia

Aplikacje prosimy przesyłać poprzez stronę internetową eurobanku -> zakładka „Kariera

Pracuj z ludźmi, których lubisz!

