



Adecco Poland Sp. z o.o. należy do międzynarodowej korporacji Adecco S.A. - światowego lidera wśród firm doradztwa personalnego, który posiada 5600 placówek w 60 krajach. Adecco Poland Sp. z o.o. jest Agencją Zatrudnienia nr 364.

Obecnie dla naszego Klienta poszukujemy osób do pracy na następującym stanowisku:

Specjalista ds. Sprzedaży i Merchandisingu

Opis stanowiska:

- Zarządzanie produktem/marką w podległych punktach sprzedaży (sklepy) zgodnie z linią/polityką firmy,
- Budowanie długofalowych relacji z Klientami poprzez rozwijanie i utrzymywanie trwałych relacji,
- Pełnienie roli Ambasadora firmy,
- Dbanie o wizualizację produktu poprzez odpowiednie i zgodne z polityką firmy lokowanie/układanie/prezentowanie produktów na półkach sklepowych,
- Regularne wizyty w wyznaczonych sklepach na podległym terenie zgodnie z tygodniowym planem,
- Zarządzanie półkami poprzez umieszczanie produktów oraz ich usuwanie w przypadku przeterminowania/usterek/wadliwości produktu,
- Wdrażanie i umieszczanie materiałów promocyjnych oraz reklamowych nowych produktów
- Raportowanie do bezpośredniego przełożonego poprzez system IT.

Wymagania:

- Wykształcenie średnie, preferowane wyższe ekonomiczne i/lub w dziedzinie sprzedaży i marketingu,
- Minimum 2 lata doświadczenia w obszarze merchandisingu, sprzedaży, handlu, bezpośredniej obsługi Klienta,
- Aktualna książeczka sanepidowska lub gotowość do jej szybkiego wyrobienia
- Dobra znajomość MS Office (Word, Excel, Power Point),
- Umiejętności negocjacyjne i sprzedażowe – radzenie sobie z obiekcjami Klientów
- Umiejętność budowania relacji z Klientami oraz nastawienie na sukces,
- Umiejętność samodzielnej pracy i podejmowania decyzji,
- Bardzo wysoka kultura osobista, zaangażowanie oraz zapał do pracy,
- Dokładność, skrupulatność, rzetelność,
- Mile widziane prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- Pracę pełną pasji i możliwości z ciekawym zakresem obowiązków oraz renomowanymi produktami/markami firmy rozpoznawalnymi na całym świecie,
- Umowa o pracę kodeksową – zatrudnienie przez Adecco Consulting lub w przypadku replacementu/rekrutacji przez biuro – umowa zlecenie z opcją zatrudnienia w oparciu o umowę o pracę kodeksową po okresie próbnym (1-3 miesiące w zależności od decyzji bezpośredniego przełożonego) lub umowa B2B

- Niezbędne narzędzia do wykonywania pracy : telefon z aplikacją do raportowania oraz w przypadku merchandisera mobilnego samochód służbowy,
- Wynagrodzenie zawsze na czas,
- Gruntowne szkolenia wstępne i cykliczne: z produktów i usług firmy, profesjonalnej obsługi Klienta, sprzedaży i negocjacji, szkolenia motywacyjne przeprowadzane przez profesjonalistów
- System motywacyjny i nagrody dla najlepszych!

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie CV.